## HELMUT MEETH und SIEGENIA feiern 30-jährige Partnerschaft

# Enge Zusammenarbeit in gegenseitiger Wertschätzung

Bereits seit 1994 setzt die HELMUT MEETH GmbH & Co. KG auf Beschlagtechnik von SIEGENIA. Sowohl in der Fensterfertigung als auch bei der Herstellung von Schiebetürsystemen und Haustüren tragen die Lösungen von SIEGENIA und KFV zur Hochwertigkeit der Elemente bei. Die hohe Kontinuität der Zusammenarbeit ist sowohl das Resultat des ausgeprägten Qualitätsanspruchs, der beide Unternehmen auszeichnet, als auch ihres partnerschaftlichen, ehrlichen Miteinanders. „Es ist etwas ganz Besonderes, dass sich in drei Jahrzehnten ein so freundschaftliches Miteinander entwickelt hat, das sich durch Ehrlichkeit, Offenheit und Akzeptanz auszeichnet“, betont Guy Muller, Leiter des Geschäftsbereichs Markt & Kunden bei SIEGENIA. Im Zeichen ihrer gegenseitigen Wertschätzung feierten die Unternehmen jetzt das 30-jährige Bestehen ihrer Geschäftsverbindung.

#### Hochwertige Bauteile für Qualitätsprodukte

Mit seinem breiten Produktportfolio bietet HELMUT MEETH seit fast 40 Jahren Lösungen für die unterschiedlichsten Bausituationen – vom Einfamilien­haus bis zum Großprojekt. Am Firmensitz in Wittlich-Wengerohr in der Eifel stellt das Unternehmen RAL-geprüfte Fenster, [Haustüren](https://helmut-meeth.com/produkte/tueren) und Schiebeanlagen her, in erster Linie aus PVC. Seit der Gründung des Unternehmens im Jahr 1985 hat HELMUT MEETH stets großen Wert auf Qualität gelegt. Um dies zu gewährleisten, setzt das Unternehmen auf hochwertige Bauteile, die mithilfe fortschrittlicher Fertigungstechnologien verarbeitet werden.

Die Umstellung auf Beschlagtechnik von SIEGENIA erfolgte im Juni 1994. Insgesamt 14 Jahre lang bewährte sich der FAVORIT Dreh-Kipp-Beschlag mit seiner korrosionsgeschützten Oberfläche in der Fertigung von HELMUT MEETH. 2008 fiel schließlich die Entscheidung, sich die Vorzüge des TITAN iP zunutze zu machen. „Bis heute bietet uns dieser Beschlag wichtige Kundenargumente“, schildert Marc Hagemann, Manager Operations des Münchener Family Office, das die Tradition und Qualität von HELMUT MEETH seit der Übernahme im vergangenen Jahr fortführt. „Die umfangreichen Einstellmöglichkeiten der SIEGENIA Beschlagtechnik wirken sich positiv auf die Fertigungsqualität aus und vereinfachen die Arbeit von Händlern, Handwerkern und Monteuren. Sie werden damit in höchstem Maße unserem Anspruch der Serviceorientierung gerecht.“

Insbesondere der Komfortpilzbolzen sorgt bei HELMUT MEETH und seinen Kunden für Mehrwert. Mit seiner stufenlosen Höhenverstellung zum Ausgleich von Falzlufttoleranzen und Temperaturschwankungen sowie der integrierten Rollfunktion gewährleistet er das dauerhaft einfache Öffnen und Schließen der Elemente selbst in hohen Widerstandsklassen. Bereits zum Zeitpunkt der Markteinführung ein starkes Argument für Verarbeiter und Endanwender, überzeugen die Leistungsmerkmale des Komfortpilzbolzens bis heute. „Die Selbstjustierung ist nicht nur ein wichtiges Argument im Gespräch mit Endanwendern – sie macht Reklamationen und Nachjustierungen überflüssig und ist damit ein wichtiger Zeit- und Kostenfaktor“, so Marc Hagemann. Auch die kontinuierliche Weiterentwicklung des TITAN schafft mit ihrer Innovationskraft wertvollen Zusatznutzen in Fertigung und Verkaufsgespräch bei HELMUT MEETH. Neben der Multifunktionsecke und der Klickkuppelstelle, die ihre Vorzüge insbesondere beim Thema Fertigungseffizienz ausspielen, zählen auch designorientierte Lösungen wie die völlig verdeckt liegende Bandseite TITAN axxent 24+ zu den Innovationen, die Eingang in die Fertigung von HELMUT MEETH fanden.

#### Hervorragende Erfahrungen mit dem SIEGENIA-Portfolio

Im Bereich der Schiebeanlagen und Haustüren arbeiten HELMUT MEETH und SIEGENIA ebenfalls seit langem erfolgreich zusammen. In der Fertigung von Großflächenelementen macht sich das Unternehmen die Vorzüge der PORTAL Beschläge seit 1994 zunutze. Seit 2008 setzt das Unternehmen auch in der Türenproduktion auf SIEGENIA. Spürbare Zugewinne in puncto Effizienz verzeichnet Industrial Engineer Ralf Dietz durch die Lieferung der Bodenschwellen für Hebe-Schiebe-Elemente als COMFORT UNIT. „Die auftragsbezogenen Komplettpakete mit millimetergenauem Zuschnitt und individuellen Vorbohrungen erhalten wir fertig montiert und abgedichtet – sauber sortiert in einer Box. Das spart Zeit. Auch mit der Betreuung durch unseren persönlichen Ansprechpartner Andreas Brodam bin ich sehr zufrieden. SIEGENIA zählt für mich zu unseren Top-Lieferanten.“

Dass Ausrichtung und Werte der beiden Unternehmen gut zueinander passen, belegt zudem die Bereitschaft von HELMUT MEETH, als Entwicklungskunde an den RC2- und RC3-Prüfungen des TITAN iP für das Profilsystem von Gealan mitzuwirken. Auch die RC2-Prüfung des PORTAL HS konnte mithilfe eines Elements von HELMUT MEETH erfolgreich bestanden werden. Das Engagement von SIEGENIA, z. B. beim jährlichen „Tag der Monteure“ oder rund um die Vertriebstagungen von HELMUT MEETH, unterstreicht den erklärten Willen der beiden Unternehmen zu gelebter Partnerschaft zusätzlich.

#### Die gemeinsame Zukunft im Visier

Entsprechend positiv fällt der Blick in die gemeinsame Zukunft aus. „Für die 30-jährige Zusammenarbeit zweier familiengeführter Unternehmen, die zu jedem Zeitpunkt von Vertrauen, Integrität und einem beidseitigen Streben nach Qualität geprägt war, empfinden wir größte Wertschätzung. Wir freuen uns, dass sich unter der neuen Führung bereits jetzt eine Fortsetzung dieser erfolgreichen Partnerschaft abzeichnet, von der beide Unternehmen profitieren.“

Auch Marc Hagemann bewertet die Partnerschaft als vielversprechend: „SIEGENIA passt ausgesprochen gut zu HELMUT MEETH; die Zusammenarbeit entspricht in jeder Hinsicht unseren Vorstellungen. Die Positionierung unseres Unternehmens in einem herausfordernden Marktumfeld streben wir u. a. durch eine ausgeprägte Serviceorientierung an. Von SIEGENIA erhalten wir dabei aktive Unterstützung. Auch zu unserem Anspruch als Unternehmen mit innovativen Lösungen passt SIEGENIA hervorragend. Unser Ziel ist es, Endkunden zu begeistern, indem wir zukunftsweisende Produkte stabil und sicher in den Markt ausrollen. Die Verwendung des Matter-Protokolls und die Möglichkeit zur herstellerübergreifenden Steuerung smarter Lösungen schaffen hierfür in Kombination mit einer einfachen Montage und Inbetriebnahme beste Voraussetzungen.“

#### Bildunterschriften

Bildquelle: HELMUT MEETH©

*Motiv I: MEETH\_SIEGENIA\_30 Jahre\_7942\_Presse.jpg*

Arne Amann (l.), Geschäftsführer von HELMUT MEETH, und Guy Muller, Leiter des Geschäftsbereichs Markt & Kunden bei SIEGENIA, feiern das 30-jährige Bestehen der erfolgreichen Partnerschaft.

*Motiv II: MEETH\_SIEGENIA\_30 Jahre\_7930\_Presse.jpg*

Offene Gespräche und ein freundschaftliches Miteinander prägen die Partnerschaft von HELMUT MEETH und SIEGENIA (v. l.): Mark Meyer, Leitung Vertriebsregion Deutschland Nord/West bei SIEGENIA, Arne Amann, Geschäftsführer von HELMUT MEETH, Andreas Brodam, Gebietsleitung Deutschland West bei SIEGENIA, und Guy Muller, Leiter des Geschäftsbereichs Markt & Kunden bei SIEGENIA.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Herausgeber  SIEGENIA GRUPPE  Marketing-Kommunikation  Industriestraße 1 - 3  D - 57234 Wilnsdorf  Tel.: +49 271 3931-1176  E-Mail: pr@siegenia.com  www.siegenia.com | Redaktion / Ansprechpartner  Kemper Kommunikation  Kirsten Kemper  Am Milchbornbach 10  D - 51429 Bergisch Gladbach Tel.: +49 2204 9644808  E-Mail: info@kemper-kommunikation.de  www.kemper-kommunikation.de | Text - Info  Seiten: 3  Wörter: 800  Zeichen: 6 219 (mit Leerzeichen)  erstellt am: 05.08.2024 |
| Bei Veröffentlichung von Bild- oder Textmaterial bitten wir um Zusendung eines Belegexemplars. | | |